Jene 1 Coup

بيان النتائج المالية الأولية الموحدة للربع الثالث والتسعة أشهر الأولى من عام 2025م



ىيان النتائح المالية

سجلت شركة جاهز في التسعة أشهر الأولى من عام 2025م نمو في إجمالي قيمة البظائع بنسبة 6.5% مع المحافظة على الربحية وتعزيز الأعمال في قطاعات التجارة السريعة والتحزئة

الرياض، المملكة العربية السعودية، 1447/05/18هـ الموافق 2025/11/09م - تعلن شركة جاهز الدولية لتقنية نظم المعلومات ("جاهز" أو "المجموعة"، رمز 6017 في تداول السعودية، تاسى – السوق الرئيسي)، عن نتائحها المالية للربع الثالث والتسعة أشهر الأولى من عام 2025م.

صرِّح المهندس غصاب بن سلمان بن منديل، الرئيس التنفيذي لمجموعة جاهز قائلاً:

"خلال التسعة أشهر الأولى من عام 2025م، ركزنا على تعزيز أعمالنا في سوق ديناميكي ومليء بالتحديات فقد عززنا تجربة تطبيقنا، وقمنا بتوسيع قاعدة متاجرنا، ودخلنا السوق القطرى من خلال الاستحواذ على شركة سنونو، كما قمنا بالتوسع بشكل أكر في قطاع التحارة السريعة سريع النمو من خلال شراكة حديدة مع نون والاستثمار في شركة دوس. حيث تواصل منظومة جاهز التركيز على تكاملها بشكل فعّال، مع مجالات متعددة مثل الخدمات اللوجستية وحلول المدفوعات وإدارة مخزون المطاعم كجزء من منظومة تشغيلية متكاملة. حيث أصبحت جاهز اليوم أكثر تنوعاً واستدامة، من خلال نموذج أعمال متنوع في قطاع الخدمات عند الطلب، يشمل المواد الغذائية ومنتجات البقالة والاحتياجات الأساسية والإلكترونيات إلى جانب العديد من القطاعات الأخرس.

نواصل تركيزنا على تحسين تجربة المستخدم مع المحافظة في الوقت ذاته على الربحية، حيث أظهرت جاهز قدرتها على تحقيق هوامش ربحية جيدة في سوق تنافسي ملي، بالتحديات في المملكة العربية السعودية.

كما نعتمد فى جاهز نهجاً منضبطاً فى مسار النمو، وفوق كل شىء، لا نزال ملتزمين بخلق قيمة طويلة الأجل لمساهمينا وشركائنا وعملائنا."

info@jahez.net



أبرز الإنجازات

تطبيق جاهز المطور لتجربة مستخدم مميّزة

- إطلاق تطبيق جاهز المحسّن بواجهة مبسطة وميزات متكاملة تهدف إلى زيادة تفاعل المستخدمين وسهولة الوصول إلى المتاجر.
- دمج خدمات البقالة والتجزئة (التي كانت تُعرف سابقًا باسم "Pik") ضمن تطبيق جاهز من خلال تخصيص
 قسمي لمنتجات البقالة والمتاجر، لتوحيد الخدمات في منصة واحدة.

التنويع من خلال القطاعات ذات الصلة

- تم إطلاق خدمة "شحناي" بالشراكة مع تطبيق توكلنا، أحد الجهات الحكومية السعودية، وذلك لتقديم خدمة توصيل "الميل الأخير" بشكل موحد ومبسط ومبتكر وموثوق للعملاء.
- شهدت إيرادات الإعلانات تحسناً بنسبة 31.9% على أساس سنوي¹، مدفوعة بإطلاق منتجات إعلانية
 جديدة، واستهداف جغرافي وانتقائي محسّن، مع تبنّي قوي من التجّار.
- واصلت شركات جاهز التابعة (مرن، كو، بلو) نموها، مسجلةً نموًا في الإيرادات الأخرى 2 بنسبة 48.1% على أساس سنوى.

توسیع نطاق خدمات البقالة من خلال نموذج تشغیلی فعّال وعالی الكفاءة

- يواحل قطاع منتجات البقالة والتجزئة تحقيق نمو عالي في إجمالي قيمة البضائع بنسبة 170% مقارنة بالربع الثالث من العام الماض.
- تم توقيع شراكة استراتيجية رائدة في المملكة مع شركة "نون" في أكتوبر 2025م، تتضمن توفير خدمة "نون مينتس" عبر تطبيق جاهز، مما يتيح للمستخدمين الحصول على منتجات البقالة ومستحضرات التجميل وغيرها من الاحتياجات الضرورية والمستلزمات من خلال جاهز، حيث أن الطلبات سيتم تنفيذها بواسطة نون، في المقابل ستظهر منصة "جاهز" في تطبيق "نون" في المملكة لتقديم خدمات توصيل الطلبات من المطاعم، مما يوسع نطاق السوق المستهدف والاستفادة من دخل العمولات في قطاعي البقالة والتجارة السريعة المتناميين، ويدعم النمو في إجمالي قيمة البضائع ونتائج الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والطفاء (EBITDA).
- تم الاستثمار في شركة "دوس" بقيمة 25 الله مليون مقابل حصة أقلية، لتوسيع الحضور في قطاع التجارة السريعة المعتمد على المتاجر السحابية في المملكة، مما يُكمل نموذج سوق جاهز وشراكة "نون مينتس" ضمن إطار متعدد النماذج وفعّال من حيث النفقات الرأس المالية.

آ:تشير النسبة على أساس سنوي إلى التسعة أشهر الأولى من عام 2025م مقابل التسعة أشهر الأولى من عام 2024م

2:الإيرادات الأخرى: إيرادات غير العمولة ، مثل المبيعات من "مرن" و "سول" و "بلو" . يرجى الرجوع للتعاريف في معجم المصطلحات.



التكيف مع سوق ديناميكى

- ركزت الشركة على الحفاظ على الربحية في سوق يتميز بالمنافسة العالية داخل المملكة العربية السعودية، مما أدى إلى ضغوط على رسوم التوصيل وزيادة الحملات الترويجية في السوق، حيث حافظت جاهز على نهجها المنضبط عبر تنفيذ حملات تسويقية موجهة مع التركيز على الربحية المستدامة.
- تم تحسين مزيج المتاجر من خلال المفاوضات مع أهم التجار، مما أدى إلى رفع معدل العمولة إلى م 15.5% خلال التسعة أشهر الأولى من عام 2025م (مقابل 14.6% في الفترة المماثلة من عام 2024م). كما تم التركيز على استقطاب الشركاء الاستراتيجيين، وزيادة عدد الفروع بنسبة 11.7% ليصل إلى 46.5 ألف فرع حتى 30 سبتمبر 2025م.
- ا **ستمرت قاعدة العملاء النشطين في النمو** لتصل إلى 4.4 مليون عميل حتى 30 سبتمبر 2025م (مقابل 4.2 مليون عميل فى الفترة المماثلة من العام السابق).
- تم رفع متوسط قيمة الطلب مع تحسين الاقتصاديات التشغيلية للوحدة، حيث ارتفع متوسط قيمة الطلب إلى 64.3 إلى 64.3 إلى في الربع الثالث من عام 2025م من خلال العروض المجمّعة والحملات التكتيكية (مقابل 61.7 إلى 61.5 إلى في الفترة المماثلة من عام 2024م) ، كما ارتفعت الإيرادات من العمولة والإعلانات لكل طلب بمقدار 0.7 إلى المماثلة من عام 11.6 إلى 10.8 إلى 10.8 إلى في الربع الثاني من عام 2025م)، كما ساهم أكثر من 4,000 سائق من "لوجي" في تعزيز الكفاءة التشغيلية. و بالرغم انخفاض رسوم التوصيل على مستوى السوق خلال الربع الثالث من عام 2025م، فقد تراجعت قيمة التكلفة المتحمّلة لكل طلب نتيجة خفض تكاليف التوصيل عبر تحسين المسارات وزيادة إنتاجية سائقى "لوجي".

• تحسن الربحية في الأسواق خارج المملكة والتوسع إلى السوق القطري

- شهدت منصات جاهز خارج المملكة زخمًا متواصلًا مدعومًا بنمو قوي في عدد الطلبات على أساس
 سنوى وتحسن فى الاقتصاديات التشغيلية للوحدة فى كل من الكويت والبحرين.
- تم الدخول إلى السوق القطرية من خلال الاستحواذ على شركة سنونو الذي اكتمل في أكتوبر
 2025م، مما أتاح لجاهز دخولًا فوريًا إلى سوق مربحة مع توقع تحقيق نمو في الأرباح قبل الفوائد والضرائب
 والإهلاك والإطفاء (EBITDA).
- ت**م إطلاق نموذج توصيل المتاجر** في الكويت مع أول حساب رئيسي خلال الربع الثاني من عام 2025م، مما مكّن العلامات التجارية الكبرى من تنفيذ عمليات التوصيل مباشرة مع الاستمرار في الوجود على منصة جاهز.



الأرقام الرئيسية للتسعة أشهر الأولى من عام 2025م

- بلغ إجمالي قيمة البضائع 5.1 إلى مليار بارتفاع قدره 6.5% مقارنة بالفترة المماثلة من العام السابق مدعوماً بارتفاع إجمالي الطلبات بنسبة 3.7% و 2.7% في متوسط قيمة الطلبات.
- استقر صافي الإيرادات عند 1.6 الله مليار في التسعة أشهر الأولى من عام 2025م (التسعة أشهر الأولى من عام 2025م عام 2024م: 1.6 الله مليار) مدفوعاً بارتفاع إجمالي الطلبات ومتوسط قيمة الطلب، والتحسن في إيرادات العمولات وإيرادات الإعلانات والإيرادات الأخرى مما يعوّض الانخفاض في إيرادات رسوم التوصيل.
- بلغت الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj. EBITDA) بلغت الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj. EBITDA) بلغت الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (التسعة أشهر الأولى من عام 2024م:160.5 إلا من صافى الإيرادات).
- استقر صافي الربح¹ عند 121.5 إلى مليون (التسعة أشهر الأولى 2024م: 122.8 إلى مليون)، وتم تعزيز صافي الربح
 للفترة من خلال عكس مخصص الزكاة بقيمة 7 إلى مليون نظراً لانخفاض الوعاء الزكوي إثر تغير المركز النقدي على خلفية الاستحواذ على سنونو.
- سجل نشاط منصات التوصيل داخل المملكة ارتفاع في حجم الطلبات بنسبة 3.7% على أساس سنوي في سوق تنافسية بشكل متزايد، ليصل إلى 68.7 مليون طلب في التسعة أشهر الأولى من عام 2025م (التسعة أشهر الأولى 2024م: 66.7 مليون طلب).
- حقق نشاط منصات التوصيل خارج المملكة تحسناً كبيراً في الأداء المالي، حيث تراجعت الخسائر المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj. EBITDA) إلى 18.7 إلى 18.7 إلى من عام 2025م (التسعة أشهر الأولى 2024م: 56.3 إلى مليون)، نتيجة نمو صافي الإيرادات بنسبة 22.5% لتصل إلى 183.2 إلى 183.2 التكلفة.
- ارتفعت إيرادات الإعلانات بنسبة 31.9% على أساس سنوي، مدفوعة بإطلاق منتجات إعلانية جديدة والتنوع الجغرافي وزيادة إقبال المتاجر على الخدمات.



الملخص المالى

مليون	الربع الثالث 2025م	الربع الثالث 2024م	التغير%	التسعة أشهر الأولى 2025م	التسعة أشهر الأولى 2024م	التفير%
إجمالي قيمة البضائع	1,676.0	1,726.6	(%2.9)	5,116.3	4,804.4	6.5%
عدد الطلبات (مليون طلب)	26.1	28.0	(%6.8)	80.9	78.0	3.7%
صافي الإيرادات	533.3	601.3	(%11.3)	1,626.3	1,623.2	0.2%
إجمالي الربح	132.3	157.6	(%16.1)	377.5	374.5	0.8%
% إجمالي الربح	%24.8	%26.2	1,0.4 (1.4)	23.2%	23.1%	1,o.ü 0.1
الأرباح المعدلة قبل الفواند والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA)	64.0	90.0	(%28.9)	151.1	160.5	(%5.8)
% الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA)	%12.0	15.0%	1,ο.ύ (3.0)	9.3%	9.9%	1 _{ιο.ü} (0.6)
صافي الربح2	62.6	80.2	(%21.9)	121.5	122.8	(%1.1)
% صافي الربح	%11.7	13.3%	1,0.ü (1.6)	7.5%	7.6%	1,ο.ύ (0.1)

^{1:} ن.م: نقطة مئونة.

في الربع الثالث من عام 2025م، انخفض إجمالي قيمة البضائع بنسبة 2.9% على أساس سنوي لتصل إلى 1.7 الله مليار، حيث أن الارتفاع في متوسط القيمة لكل طلب قابله انخفاض في إجمالي عدد الطلبات، وذلك بسبب اشتداد المنافسة في السوق السعودية، حيث شهد سوق توصيل الطعام تراجعًا في الطلب متأثرًا بعوامل موسمية خلال فصل الصيف وانخفاض متوسط قيمة الطلب.

ونتيحة لذلك، سحلت المحموعة إبرادات صافية بلغت 533.3 🊜 مليون، بانخفاض قدره 11.3% على أساس سنوى. مع المحافظة على المستويات الطبيعية في هامش إجمالي الربح (كنسبة من الإيرادات الصافية) حيث بلغت 24.8% خلال الربع الثالث من عام 2025م، مقارنةً بـ 26% في الربع الثالث من عام 2024م.

كما قامت المحموعة بالمحافظة على مستويات ربحية عالية مقارنةً بالقطاع على مستوى الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) وذلك بنسبة 12%، في المقابل، بلغ صافي الربح 62.6 £62. مليون بنهاية الربع الثالث من عام 2025م، مقابل 80.2 الله مليون في الربع المماثل من العام السابق.

أما خلال التسعة أشهر الأولى من عام 2025م، فقد ارتفع إجمالى قيمة البضائع بنسبة 6.5% على أساس سنوس ليصل إلى 5.1 4 مليار، نتيجةً لزيادة عدد الطلبات بنسبة 3.7% وارتفاع متوسط قيمتها بنسبة 2.7% حيث سجّلت المحموعة طافي إيرادات بلغ 1.6 على مليار بزيادة طفيفة نسبتها 0.2% على أساس سنوي، ويعود ذلك بشكل رئيسي إلى:

info@jahez.net

^{2:} صافى الربح: صافى الربح العائد لمساهمي الشركة الأم.

^{*}قد لا تتطابق الأرقام المعروضة بدقة مع الإجماليات المذكورة بسبب التقريب.



- ارتفاع إجمالي عدد الطلبات بنسبة 3.7% على أساس سنوي مدعوماً بارتفاع متوسط قيمة الطلب بنسبة 2.7%.
- تحسن متوسط نسبة العمولة للمجموعة من 14.6% للتسعة أشهر الأولى من عام 2024م إلى
 15.5% للتسعة أشهر الأولى من عام 2025م مدعوماً بالمفاوضات الناجحة مع الشركاء الرئيسيين، مما أدى إلى تعزيز القيمة لكل معاملة.
- سجلت إيرادات الإعلانات نمواً بنسبة 31.9% على أساس سنوي لتصل إلى 74.4 إلى مليون، مدفوعة بمبادرات جديدة شملت إطلاق خاصيتي "اكسبلور" و"فواصل" في التطبيق لتعزيز الظهور وتحسين تجربة المستخدم، بالإضافة إلى تطوير خوارزميات الاستهداف الجغرافى لزيادة فرص عرض الإعلانات.

إلى جانب ذلك شهدت الإيرادات الأخرى عن طريق الشركات الجديدة التابعة للمجموعة "سول" و"كو" و"أعمال مرن" بالإضافة إلى المبيعات المباشرة في منصة "بلو" نمواً كبيراً بنسبة 48.1% خلال التسعة أشهر الأولى من عام 2025م.

في المقابل حافظ هامش الربح (% من صافي الإيرادات) على استقراره عند 23.2% في التسعة أشهر الأولى. من عام 2025م (التسعة أشهر الاولى من عام 2024م: 23.1%).

وبلغ صافي الربح 121.5½ مليون في التسعة أشهر الأولى من عام 2025م (التسعة أشهر الأولى من عام 2024م: 122.8½ مليون).

¹ صافى الربح: صافي الربح العائد لمساهمي الشركة الأم.



الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) وصافى الربح صب القطاع

التغ <u>ار</u> %	التسعة أشهر الأولى 2024م	التسعة أشهر الأولى 2025م	التغار%	الربع الثالث 2024م	الربع الثالث 2025م	الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) (بر مليون)
(%21.6)	217.8	170.8	(%22.7)	94.1	72.8	نشاط منصات التوصيل داخل المملكة
%66.8	(56.3)	(18.7)	(%14.9)	(10.1)	(11.6)	نشاط منصات التوصيل خارج المملكة
%13.6	13.5	15.3	(%9.1)	9.7	8.8	نشاط الخدمات اللوجستية
(%12.1)	(14.5)	(16.3)	(%62.4)	(3.6)	(5.9)	الأنشطة الأخرى
(%5.8)	160.5	151.1	(%28.9)	90.0	64.0	المجموعة

التغير %	التسعة أشهر الأولى 2024م	التسعة أشهر الأولى 2025م	التفير%	الربع الثالث 2024م	الربع الثالث 2025م	صافي الربح 1 (بر ملیون)
(%2.1)	220.5	183.4	(%13.6)	97.5	84.3	نشاط منصات التوصيل داخل المملكة
63.3%	(58.6)	(21.5)	(%17.1)	(10.9)	(12.8)	نشاط منصات التوصيل خارج المملكة
(%11.9)	(15.4)	(17.2)	(%586.3)	(0.9)	(6.4)	نشاط الخدمات اللوجستية
2.2%	(23.6)	(23.1)	54.4%	(5.6)	(2.5)	الأنشطة الأخرى
(%1.0)	122.8	121.6	(%21.9)	80.1	62.6	المجموعة

^{1:} صافي الربح: صافي الربح العائد لمساهمي الشركة الأم.

خلال التسعة أشهر الأولى من عام 2025م، سجلت مجموعة جاهز انخفاض في الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) بنسبة 5.8% على أساس سنوي لتصل إلى 151.1 الله مليون (9.3% من صافي الإيرادات) بسبب الانخفاض في الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) في نشاط منصات التوصيل داخل المملكة مما قابله انخفاض كبير في خسائر المنصات خارج المملكة وتحسّن في أداء قطاع الخدمات اللوجستية، وبلغ صافي الربح للفترة 121.5 الله عليون بانخفاض قدره 1.1%، فيما حافظ هامش صافي الربح على استقراره عند 7.5% مدعوماً بعكس مخصصات الزكاة.

حافظ نشاط منصات التوصيل داخل المملكة على أداء مربح، حيث بلغت الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) 170.8 والإطفاء (170.8 (Adj.EBITDA) على على 2025م بانخفاض بنسبة 21.6% على

جاهز الدولية * Jahez International

شركة جاهز الدولية لتقنية نظم المعلومات – (شركة مساهمة مدرجة) رأس المال 104,918,030 ريال سعودي صركة جاهز الدولية لتقنية نظم المعلومات – (شركة مساهمة مدرجة) رأس المال سلمان – طريق الملك عبد الله – ص.ب. 2065 الرياض 24444، السجل التجازي 1010895874

 ${\sf Jahez}\, International\, Company\, for\, Information\, Systems\, Technology\, -\, ({\sf Joint}\, Stock\, Company), and {\sf Joint}\, Sto$

Capital 104,918,030 Saudi Riyals – King Salman District, King Abdullah Road –

T.+966 800 124 1220

info@jahez.net

^{*}قد لَا تتطابق الأرقام المعروضة بدقة مع الإجماليات المذكورة بسبب التقريب.



أساس سنوي ويُعزى ذلك إلى زيادة حدة المنافسة في السوق السعودي التي أدت إلى انخفاض حجم الطلبات، مما قابله ارتفاع في متوسط قيمة الطلب ومعدل العمولات حيث كثّفت جاهز حملاتها التسويقية والترويجية مع الحفاظ على ربحيتها، إذ ركّزت على دعم الطلبات الخاصة بالتجار ذوي معدلات العمولة الأعلى، مما أسهم في رفع معدل العمولة المتوسط خلال التسعة أشهر الأولى من عام 2025م إلى 15.5% مقارنة بـ14.6% خلال الفترة المماثلة من عام 2024م، وقد شهد صافي الربح من نشاط المنصات داخل المملكة انخفاضاً بنسبة 16.8% لتصل إلى 183.4% عليون (202.5 الله مليون خلال التسعة أشهر الأولى في عام 2024م)

وفي الوقت نفسه، واصل نشاط منصات التوصيل خارج المملكة مسار التحسن في الربحية، حيث تراجعت الخسائر المعدلة قل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) بنسبة بلغت 66.8% على أساس سنوي، لتصل إلى 18.7 للمعدلة قل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) بنسبة بلغت 66.8% على أساس سنوي قوي في الطلبات على أساس سنوي وتحسّن في اقتصاديات الوحدة في كلِّ من الكويت والبحرين، مما أدى إلى انخفاض صافي الخسائر إلى 2015 للمعلون ، مقارنةً بصافى خسارة قدرها 58.6 للمعلون خلال التسعة أشهر الأولى من عام 2024م.

أما في نشاط الخدمات اللوجستية فقد ارتفعت الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) بنسبة 13.6% على أساس سنوي خلال التسعة أشهر الأولى من عام 2025م، مدعومة بالتحسن في القيمة والتوسع في حجم الأسطول ليصل عدد شركاء التوصيل تحت الكفالة إلى 4,000 مقارنة بـ 1,800 في الفترة المماثلة من العام السابق كما انخفضت تكاليف التوصيل بفضل تحسين مسارات التوصيل ورفع إنتاجية السائقين، وسجّل قطاع الخدمات اللوجستية صافي خسائر بقيمة 17.2 الحلال مليون، نتيجة لارتفاع مصروفات الإهلاك وتكاليف تمويل المركبات على أساس سنوى.

كما سجلت الأنشطة الأخرى خسائر معدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) بلغت 16.3 الله مليون ذلك نتيجة لارتفاع المصروفات بالتزامن مع زيادة الإيرادات التي تعكس التقدم المحرز في تنويع مصادر الإيرادات عبر القطاعات الجديدة؛ حيث شهد كل من "كو" و "سول" و "أعمال مرن"نفقات أعلى، وتحسنت صافي الخسائر للنشاط بنسبة طفيفة بلغت 2.2% لتتقلص إلى 23.1 الله مليون.



مؤشرات الأداء الرئيسية

مؤشرات الأداء الرئيسية	الربع الثالث 2025م	الربع الثالث 2024م	التغير%	التسعة أشهر الأولى 2025م	التسعة أشهر الأولى 2024م	التغير%
إجمالي قيمة الطلبات (بر مليون)	2,171.3	2,323.5	(%6.5)	6,648.5	6,418.0	%3.6
إجمالي قيمة البضائم (ﷺ مليون)	1,676.0	1,726.6	(%2.9)	5,116.3	4,804.4	%6.5
عدد المستخدمين النشطين (مليون مستخدم نشط)	4.4	4.2	%4.6	4.4	4.2	%4.6
عدد الطلبات (مليون طلب)	26.1	28.0	(%6.8)	80.9	78.0	%3.7
متوسط إجمالي قيمة البظائع لكل طلب (北)	64.3	61.7	%4.2	63.2	61.6	%2.7
رعد) متوسط عدد الطلبات الشهرية لكل عميل (طلب/الشهر)	4.3	4.5	(%2.9)	4.4	4.4	%0.1
متوسط عدد المتاجر	17,281	17,070	%1.2	17,175	16,559	%3.7
متوسط عدد الفروع	47,730	43,276	%10.3	46,541	41,662	%11.7
متوسط رسوم التوصيل لكل طلب (兆)	9.2	11.3	(%18.9)	9.1	10.8	(%15.7))
متوسط العمولة لكل طلب (ﷺ)	10.2	9.0	%12.8	9.8	9.0	%9.4
متوسط نسبة العمولة (%)	%15.8	%14.6	1.2 ن.م1	%15.5	%14.6	1.0 ن.م1

^{1:} ن.م: نقطة مئوية.

جاهز الدولية * Jahez International

^{*} قد لا تتطابق الأرقام المعروضة بدقة مع الإجماليات المذكورة بسبب التقريب.



تسوية الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA)

(پر ملیون)	الربع الثالث 2025م	الربع الثالث 2024م	التغير%	التسعة أشهر الأولى 2025م	التسعة أشهر الأولى 2024م	التغير%
صافي الإيرادات	533.3	601.3	(%11.3)	1,626.3	1,623.2	%0.2
تكلفة الإيرادات	(401.0)	(443.7)	(%9.6)	(1,248.8)	(1,248.7)	%0.0
هامش الربح	132.3	157.6	(%16.1)	377.5	374.5	%0.8
% إجمالي الربح من صافي الإيرادات	%24.8	%26.2	(1.4) ن.م1	%23.2	%23.1	0.1 مرا
التكاليف التشغيلية	(89.5)	(83.2)	%7.5	(285.7)	(267.8)	%6.7
إيرادات/تكاليف أخرى	13.7	12.9	%6.7	29.8	36.4	(%18.1)
تكاليف التمويل والزكاة	4.1	(7.5)	-	(8.0)	(20.4)	(%60.7)
صافي الربح	60.6	79.7	(%24.0)	113.6	122.7	(%7.5)
% صافي الربح من صافي الإيرادات	%11.4	%13.3	(1.9)ن.م1	%7.0	%7.6	(0.6)ن. م1
إيرادات/تكاليف أخرى	(13.7)	(12.9)	%6.7	(29.8)	(36.4)	(%18.1)
الإهلاك والإطفاء	21.0	12.5	%67.1	49.8	36.5	%36.5
تكاليف التمويل والزكاة	(4.1)	7.5	-	8.0	20.4	(%60.7)
تعديلات الخسائر الائتمانية المتوقعة	(1.1)	2.6	-	6.5	11.8	(%44.6)
تعديلات الإدارة الأخرى	1.4	0.5	%197.4	3.0	5.5	(%45.9)
الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA)	64.0	90.0	(%28.9)	151.1	160.5	(%5.8)
% الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) من صافي الإيرادات	%12.0	%15.0	(3.0) ن.م1	%9.3	%9.9	(0.6) ن. م1
طافي الربح العائد لمساهمي الشركة الأم	62.6	80.2	(%21.9)	121.5	122.8	(%1.1)

 $P.O.\,Box\,2065\,Riyadh\,-12444\,Saudi\,Arabia, Commercial\,Registration\,1010895874$

^{1:} ن.م.: نقطة مئوية. *قد لا تتطابق الأرقام المعروضة بدقة مع الإجماليات المذكورة بسبب التقريب.



نشاط منهات التوهيل داخل المملكة		نشاط منصات التوصيل خارج المملكة		لمملكة	نشاط الخدمات اللوجستية		بة	الأنشطة الأخرى			المجموعة			
الربع الث 2025	الربع الثالث 2024م	%النغير	الربع الثالث 2025م	الربع الثالث 2024م	%النغير	الربم الثالث 2025م	الربع الثالث 2024م	%التغار	الربع الثالث 2025م	الربع الثالث 2024م	%التغير	الربع الثالث 2025م	الربع الثالث 2024م	%التغير
43.7	521.6	(14.9%)	62.4	58.9	6.1%	97.4	116.1	(16.1%)	28.7	18.5	55.0%	533.3	601.3	(11.3%)
16.6)	(373.9)	(15.3%)	(61.3)	(60.2)	1.9%	(97.3)	(108.4)	(10.2%)	(24.7)	(15.0)	64.6%	(401.0)	(443.7)	(9.6%)
27.0	147.7	(14.0%)	1.1	(1.4)	(179.3%)	0.1	7.7	(98.2%)	4.0	3.5	14.1%	132.3	157.6	16.1%)
3.6%	28.3%	0.3%	1.7%	(2.3%)	4.1%	0.1%	6.6%	(6.5%)	14.0%	19.0%	(5.0%)	24.8%	26.2%	.4%)
57.3)	(55.3)	3.6%	(13.5)	(9.5)	43.1%	(4.6)	(8.1)	(43.2%)	(14.0)	(10.4)	35.5%	(89.5)	(83.2)	5%
8.3	12.1	(31.3%)	(0.3)	0.0		0.0	(0.0)	(100.0%)	5.7	0.8	7.2x	13.7	12.9	7%
6.4	(6.5)	(198.6%)	(O.O)	(O.1)	(44.3%)	(1.9)	(0.5)	3.6x	(0.4)	(0.4)	(6.7%)	4.1	(7.5)	3.9%)
4.5	98.0	(13.8%)	(12.8)	(10.9)	17.1%	(6.4)	(0.9)	6.9x	(4.7)	(6.5)	(27.1%)	60.6	79.7	1.0%)
2.0%	18.8%	0.2%	(20.4%)	(18.5%)	(1.9%)	(6.5%)	(0.8%)	(5.7%)	(16.5%)	(35.1%)	18.6%	11.4%	13.3%	%)
8.3)	(12.1)	(31.3%)	0.3	(O.O)		0.0	0.0	(100.0%)	(5.7)	(0.8)	7.2x	(13.7)	(12.9)	.7%
4.8	3.4	41.5%	0.8	0.9	(9.8%)	12.4	5.5	2.2x	3.0	2.7	9.9%	21.0	12.5	7.1%
6.4)	6.5	(198.6%)	0.0	0.1	(44.3%)	1.9	0.5	3.6x	0.4	0.4	(6.7%)	(4.1)	7.5	3.9%)
2.7)	(1.7)	58.3%	0.0	(0.2)	(100.0%)	0.5	4.5	(90.1%)	1.1	0.0		(1.1)	2.6	2.6%)
1.0	0.0		0.0	0.0		0.4	0.0		0.0	0.5	-100.0%	1.4	0.5	3.0x
2.8	94.1	(22.7%)	(11.6)	(10.1)	14.9%	8.8	9.7	(9.1%)	(5.9)	(3.6)	62.4%	64.0	90.0	28.9%)
6.4%	18.0%	(1.6%)	(18.6%)	(17.2%)	(1.4%)	9.0%	8.3%	0.7%	(20.6%)	(19.7%)	(0.9%)	12.0%	15.0%	(3.0%)

جاهز الدولية * Jahez International

شركة جاهز الدولية لتقنية نظم المعلومات – (شركة مساهمة مدرجة) رأس المال 104,918,030 ريال سعودي 1010895874 ريال سعودي 2065 الرياض 124444. السجل التجاري 10587874 عبد الله – صب 2065 الرياض 124444. السجل التجاري Jahez International Company for Information Systems Technology – (Joint Stock Company)

Capital 104,918,030 Saudi Riyals – King Salman District, King Abdullah Road –

P.O. Box 2065 Riyadh –12444 Saudi Arabia, Commercial Registration 1010895874

T. +966 800 124 1220

info@jahez.net



معلومات إضافية

- تعقد مجموعة جاهز مكالمة الأرباح لمناقشة النتائج المالية الأولية الموحدة للفارة المنتهية في 30 سبتمبر 2025م في يوم الثلاثاء الموافق 11 نوفمبر 2025م الساعة 4:00 مساءً بتوقيت المملكة العربية السعودية، للحصول على تفاصيل مكالمة الأرباح يمكنكم التواصل مع البريد الإلكتروني لقسم علاقات المستثمرين: Rajahez.net
- القوائم المالية الأولية الموحدة للفترة المنتهية في 30 سبتمبر 2025م ستكون متاحة على
 تطبيق علاقات المستثمرين للهواتف الذكية والأجهزة اللوحية، ومن خلال الموقع الإلكتروني
 للشركة:

القوائم المالية لمحموعة حاهز



حمِّل تطبيق جاهز لعلاقات





جاهز الدولية * Jahez International



معجم المصطلحات

إجمالي قيمة	إجمالى قيمة البضائع المباعة فى سوق معين فى فارة معينة، باستثناء ما يلى:
، البضائع	· ·
•	
	ن.
إجمالي قيمة	إجمالاً قيمة الطلبات المباعة في سوق معين في فترة معينة، وتشمل كل مما
; به دو حود الطلبات	بجهد و حيهة الصبات العباط الحق معوى هدين عان عارة الصينة وعميها على على المرادة المتالية المتالية والمتالية ال
<u> </u>	
	ي.
	ى. كىرىينە اشىرىك الشخاكة عنان التوكين
العملاء النشطين	العملاء النشطين لفترة 180 يوم منذ أخر طلب لهم في منصة جاهز.
إجمالي الإيرادات	الإيرادات قبل أثر الاسترداد النقدي وتعويضات العملات التي يتم تبويبها في الة المالية كخصم من الإيرادات حسب IFRS15
نسبة العمولة (%)	إيرادات العمولة / إجمالي قيمة البضائع
الإيرادات الأخرى	
	كَجْزَء من تفصيل الإيرادات في القوائم المالية الأولية الموحدة المختصرة (إ

 $P.O.\,Box\,2065\,Riyadh\,-12444\,Saudi\,Arabia, Commercial\,Registration\,1010895874$



عن مجموعة جاهز

تمارس مجموعة جاهز أعمالها تحت عدة علامات تجارية عن طريق شركة جاهز الدولية والشركات التابعة لها، وتقدم من خلال منصاتها التقنية، خدمات عند الطلب (On-Demand Services) التابعة لها، وتقدم من خلال منصاتها التقنية، خدمات التوصيل للميل الأخير (Quick Commerce) والتجارة السريعة (Cloud kitchens) وخدمات المطابخ السحابية (Cloud kitchens) والرفوف. حيث تربط بين العملاء والمتاجر ومناديب التوصيل في 100 مدينة في المملكة بالإضافة إلى مملكة البحرين ودولة الكويت. وقد كانت منصة "جاهز"، التي أُطلقت في عام 2016، واحدةً من القوى الرئيسية وراء التحول في خدمات طلب وتوصيل الطعام عبر الإنترنت في المملكة، نظراً للقيمة التي أضافتها هذه الخدمة للعملاء ولانتشار الأجهزة المحمولة وثقافة التوصيل على مدار السنوات الماضية.

وفي إطار سعيها إلى تحقيق هدفها المتمثل في الوصول إلى أكبر عدد ممكن من العملاء والمتاجر، طورت المجموعة عروض خدماتها حيث تقدم في الوقت الحالي مجموعة كبيرة من خدمات التوصيل والخدمات اللوجستية من خلال مسارات أعمالها الرئيسية المتمثلة فيما يلي:

- منصة جاهز (Jahez): تحتل منصة جاهز مكانة أساسية في عمليات المجموعة ووظائفها التقنية المتطورة باعتبارها مصدر طلبات للمتاجر، حيث توفر الدعم اللوجستي الكامل وعمليات تحصيل المدفوعات. ويتمثل الهدف من منصة جاهز في الربط بين المتاجر والعملاء ومناديب التوصيل في المملكة العربية السعودية ومملكة البحرين ودولة الكويت عبر تطبيق هاتف محمول سهل الاستخدام، من خلال توفير تجربة توصيل شاملة سريعة وسلسة وشبه مؤتمتة بالكامل.
- منحة بك (PIK): منصة تجارة سريعة (Quick Commerce) وهي جيل جديد من التجارة الإلكترونية، ويتمثل الهدف منها في ربط العملاء بالعلامات التجارية المفضلة لديهم والحصول على المنتجات المطلوبة في غضون مدة تتراوح من ساعتين إلى ثلاث ساعات مباشرةً من المتجر. وقد أنشأت المجموعة منصة بك في عام 2020م بهدف توسيع نطاق أعمالها ليتجاوز توصيل الطعام، فأصبحت حالياً قادرة على تزويد العملاء بمختلف السلع، بدءاً من الأزياء ومستحضرات التجميل وصولاً إلى المعدات الحاسوبية والأجهزة.
- منحة بلو (BLU Store): أنشأت المجموعة (بالشراكة مع شركة نادي الهلال الاستثمارية) في عام 2022م شركة التطبيق الأزرق والتي تعمل في مجال عرض وتسويق وبيع المنتجات المختلفة التي تحمل علامات وأسماء تجارية مختلفة وتقديم الخدمات عبر الانترنت من خلال تطبيق "متحر بلو" الالكتروني.
- شركة كو (Co): استحوذت المجموعة على حصة نسبتها 60% في شركة كو في عام 2020م، كما استحوذت على حصة 40% المتبقية من الشركة خلال الربع الأول من عام 2024م، وهي عبارة عن منصة مطابخ ورفوف سحابية (Cloud Kitchens and shelving) تهدف إلى تزويد المطاعم بمساحات مطابخ لإعداد وجباتها ثم بيعها لعملائها، بالإضافة إلى مساحات لتخزين الأطعمة وغيرها من المنتجات لبيعها عبر منصات التوصيل فقط، وتعد المطابخ والرفوف السحابية نموذج عمل جديد للمتاجر، إذ تعتمد المتاجر بشكل متزايد على توصيل الأطعمة والمنتجات عبر الإنترنت باعتباره سبيلاً لزيادة وصولها دون تحمل التكاليف الإضافية للإيجار المرتفع وطاقم الخدمة.

P.O. Box 2065 Riyadh -12444 Saudi Arabia, Commercial Registration 1010895874



- شركة لوجي (iopi): أنشأت المجموعة شركة لوجي في عام 2021م، لتكون
 عامل تمكين لقطاع التجارة الإلكترونية والتوصيل من خلال تقديم الحلول اللوجستية. وتهدف شركة لوجي إلى أن تكون قوة رائدة تدعم خدمة التوصيل للميل الأخير (Last Mile Delivery) في المملكة، وإلى تمكين المتاجر المحلية عبر خفض نفقاتهم التشغيلية. وستعمل لوجي أيضاً كمنصة مركزية لدعم المجموعة في احتياجاتها اللوجستية والتشغيلية.
- شركة اللون الأحمر (Red Color): أنشأت المجموعة شركة اللون الأحمر لتكون ذراعها الاستثماري من أجل تحقيق أهدافها التوسعية. وتستهدف المجموعة الاستثمار في القطاعات التقنية التى تستفيد من شركائها من العملاء والمتاجر ومناديب التوصيل.
- شركة أعمال مرن (Marn): استحوذت المجموعة على كامل حصص ملاك شركة أعمال مرن لتقنية المعلومات في يناير 2023م، والتي تمكن المتاجر من بناء بيئتها الفريدة من خلال تطوير أنظمة لأصحاب الأعمال عن طريق توفير حلول رقمية مختلفة تعمل بالتزامن مع مزودي الخدمات والشراكات المختلفة، يتماشى هذا الاستحواذ مع رغبة المجموعة في إضافة المزيد من القطاعات إلى أنشطتها ومواصلة نموها.
- شركة سول (Sol): قامت المجموعة بالاستثمار في شركة سول (Sol) وذلك بشرائها 35% من حصة الشركة، حيث انطلقت شركة سول في عام 2021 بهدف توفير المواد الأساسية والبيع بالجملة للمطاعم والمقاهي والفنادق وشركات التموين بالإضافة إلى توفير مجموعة متنوعة من السلع الغذائية والأدوات المكملة عن طريق حلول تقنية فعالة وسهلة لأصحاب المتاجر.

T.+966 800 124 1220

www.jahezgroup.com

info@jahez.net



ملخص استثمارات المجموعة:

الوصف	القطاع	النوع	الشركة
تمكين المطاعم بحلول متكاملة للتعامل مع الطلبات وإعداد الطعام وتوصيله	منظومة متكاملة للمتاجر	أقلية ملكية	grubtech
مزود لبرامج الولاء للمطاعم	منظومة متكاملة للمتاجر	أقلية ملكية	بونات bonat
توريد الأطعمة والمشروبات بين الشركات (HORECA)	منظومة متكاملة للمتاجر	استحواذ بنسبة 35%	SốL
تقديم حلول تقنية للمتاجر	منظومة متكاملة للمتاجر	استحواذ كامل	مرن marn
خدمات التخزين والرفوف والتوزيع	الخدمات اللوجستية	أقلية ملكية	Cloud Shelf
التوصيل إلى الميل الأخير للتجارة الإلكترونية في البحرين	الخدمات اللوجستية	أقلية ملكية	Parcel
مزود للخزائن الذكية كبديل للتوصيل المنزلي للتجارة الإلكترونية	الخدمات اللوجستية	أقلية ملكية	RedBox رید ہوکس
خدمات التوصيل إلى الميل الأخير للتجارة الإلكترونية	الخدمات اللوجستية	أقلية ملكية	BARQ
تخصيص الطلبات على أساس المخزون وحلول إدارة المستودعات	الخدمات اللوجستية	أقلية ملكية	Ø Omniful
سوق مبسط وأمن لتجارة السلع المستعملة	التجارة المحلية	أقلية ملكية	
يقدم خدمة توصيل البقالة بسرعة	التجارة المحلية	أقلية ملكية	nana 🙀
مزود لخدمات التقنية المالية	التقنية المالية	أقلية ملكية	MOYASAR
منصة متخصصة في التجارة السريعة لتوصيل الاحتياجات اليومية والمنتجات المتميزة عند الطلب	أقلية ملكية	التجارة المحلية	DOOS

جاهز الدولية * Jahez International

شركة جاهز الدولية لتقنية نظم المعلومات - (شركة مساهمة مدرجة) رأس المال 104,918,030 ريال سعودس حي الملك سلمان - طريق الملك عبد الله – صب. 2065 الرياض 12444، السجل التجاري 1010895874 Jahez International Company for Information Systems Technology – (Joint Stock Company) Capital 104,918,030 Saudi Riyals – King Salman District, King Abdullah Road – P.O. Box 2065 Riyadh –12444 Saudi Arabia, Commercial Registration 1010895874

T.+966 800 124 1220

info@jahez.net



اشعار مهم

قد يحتوي هذا المستند على بيانات تعتبر أو قد تعتبر تطلعات مستقبلية، بما في ذلك بيانات حول معتقدات وتوقعات شركة جاهز ("الشركة"). هذه البيانات مبنية على خطط الشركة الحالية وتقديراتها وتوقعاتها، بالإضافة إلى توقعاتها للظروف والأحداث الخارجية، الشركة"). هذه البيانات مبنية على مخاطر وشكوك جوهرية وتكون صحيحة فقط في تاريخ صدورها. نتيجة لهذه المخاطر والشكوك والافتراضات، يجب على المستثمر المحتمل عدم الاعتماد بشكل مفرط على هذه البيانات التطلعية. قد تؤدي العديد من العوامل الهامة إلى اختلاف النتائج أو النواتج الفعلية عن تلك المعبر عنها في أي بيانات تطلعية، ليس من واجب الشركة، ولا تعتزم الشركة، تحديث أو تعديل أي بيانات تطلعية مقدمة في هذا العرض سواء كان ذلك نتيجة معلومات جديدة، أحداث مستقبلية أو غير ذلك.

هذه الوثيقة تم إعدادها وهي تقع تحت مسؤولية الشركة فقط. لم يتم مراجعتها أو الموافقة عليها أو تأييدها من قبل أي مستشار مالي أو مدير رئيسي أو وكيل بيع أو بنك أو مكتتب محتفظ به من قبل الشركة وهي مقدمة لأغراض إعلامية فقط، بالإضافة إلى ذلك، نظرًا لأن هذه الوثيقة تعد ملخصًا فقط، قد لا تحتوى على جميع الشروط المادية ولا يجب أن تشكل بذاتها أساسًا لأى قرار استثماري.

المعلومات والآراء الواردة هنا يُعتقد بأنها موثوقة وقد تم الحصول عليها من مصادر يُعتقد بأنها موثوقة، ولكن لا يتم تقديم أي تمثيل أو خمان، صريحًا كان أم ضمنيًا، بالنسبة للعدالة، أو الصواب أو الدقة أو المعقولية أو الاكتمال للمعلومات والآراء، لا توجد الآزامات بتحديث أو تعديل هذه الوثيقة أو إخطارك في حال تغير أي معلومات أو رأى أو تقدير أو توقع أو تقدير موضوع هنا أو أصبح غير دقيق لاحقًا.

يُنصد بشدة بأن يتم طلب استشارة مستقلة فيما يتعلق بأي قضايا استثمارية أو مالية أو قانونية أو ضريبية أو محاسبية أو تنظيمية مذكورة هنا، قد تستند التحليلات والآراء الواردة هنا إلى افتراضات قد تغير هذه التحليلات أو الآراء المعبر عنها إذا تم تغييرها، لا يشكل أي شيء وارد هنا أي تمثيل أو ضمان بشأن الأداء المستقبلي لأي أداة مالية أو ائتمان أو عملة أو معدل أو أي مقياس اقتصادي أو سوقي آخر، علاوة على ذلك، فإن الأداء السابق لا يعتبر بالضرورة مؤشرًا على النتائج المستقبلية، حيث تخلي الشركة المسؤولية عن أي خسارة ناتجة عن أو فيما يتعلق باستخدامك أو اعتمادك على هذه الوثيقة.

هذه المواد لا تشكل عرضًا للبيع أو طلنًا لشراء الأوراق المالية بأي صفة قضائية.