

Jahez Group

بيان النتائج المالية الموحدة
السنوية 2024م

بيان النتائج المالية

حققت شركة جاهز نمواً بنسبة 50% في صافي الأرباح¹ وتوسع قوي بجميع القطاعات والمناطق الجغرافية في عام 2024م.

الرياض، المملكة العربية السعودية، 09/09/1446هـ الموافق 2025/03/09م - تعلن شركة جاهز الدولية لتقنية نظم المعلومات ("جاهز" أو "المجموعة"، رمز 6017 في تداول السعودية، تاسي - السوق الرئيسي)، عن نتائجها المالية للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024م، حيث سجلت المجموعة أعلى مستويات ربحية لها على الإطلاق، كما حققت رقماً قياسياً جديداً في إجمالي عدد الطلبات، مع استمرارها في تعزيز حصتها السوقية عبر جميع القطاعات والمناطق الجغرافية التي تمارس المجموعة فيها أعمالها داخل المملكة العربية السعودية وخارجها.

وحرص المهندس غطاب بن سلمان بن منديل، الرئيس التنفيذي لمجموعة جاهز قائلاً:

"كان عام 2024م عاماً محورياً لمجموعة جاهز، حيث حققتنا مستويات قياسية في الربحية، وحافظنا على نمونا المستدام، بالإضافة إلى إتمامنا بنجاح الانتقال إلى السوق الرئيسية في تداول السعودية.

ومع اتساع أسواقنا، استمر نسق النمو المتسارع في قطاع الخدمات عند الطلب في منطقتنا الأساسية داخل المملكة. تمكنا من توسيع عملياتنا وواهلنا زيادة حصتنا السوقية خصوصاً خارج المنطقة الوسطى. وفي الوقت ذاته، شهدت عملياتنا في كل من الكويت والبحرين والأنشطة الفرعية الأخرى نمواً متسارعاً، مما يعزز قدرة جاهز على خلق القيمة عبر أسواق متنوعة.

ومع دخولنا عام 2025م، نواصل التركيز على النمو المربح والمستدام من خلال الاستثمار الاستراتيجي في منظومتنا المتكاملة. ونستمر في العمل على تنويع مصادر الدخل للمجموعة وذلك عن طريق تعزيز وتوسيع أنشطتنا، لتشمل أكثر من توصيل الطعام، وذلك بالاستثمار في قدراتنا اللوجستية وبتوفير تجارب أكثر سلاسة لمستخدمينا وشركائنا. وفي ظل اتساع السوق، نواصل في مجموعة جاهز ترسيخ ريادتنا في السعودية والكويت والبحرين بالتزامنا الدائم بالابتكار وشغفنا بالعملاء. ومن خلال منظومتنا المتكاملة، نوفر لمستخدمينا وشركائنا تجربة تميزها الراحة والموثوقية والخدمة الاستثنائية".

¹ صافي الأرباح العائد إلى مساهمي الشركة الأم.

الأرقام الرئيسية لعام 2024م

- بلغ إجمالي قيمة البضائع 6.5 مليار ريال بارتفاع قدره 28.5% مقارنة بالعام السابق (2023م: 5.1 مليار ريال)، مدعوماً بارتفاع إجمالي قيمة البضائع للمناطق خارج السعودية بـ 2.9 أضعاف وارتفاع بنسبة 20.4% لنشاط المنصات داخل السعودية.
- بلغت صافي الإيرادات 2.2 مليار ريال حيث سجلت ارتفاع بنسبة 24.3% مقارنة بالعام السابق (2023م: 1.8 مليار ريال) مدفوعة بتسجيل المجموعة رقم قياسي في عدد الطلبات فاق 106 مليون طلب مع ارتفاع في متوسط قيمة الطلبات، بالإضافة إلى الارتفاع في نسبة العمولة.
- نما صافي الأرباح العائد إلى مساهمي الشركة الأم بنسبة 50.0% على أساس سنوي ليقف عند 187.9 مليون ريال (2023م: 125.3 مليون ريال).
- بلغت الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj. EBITDA) 250 مليون ريال متجاوزةً التوقعات، حيث مثلت 11.3% من صافي الإيرادات لعام 2024م (2023م: 181 مليون ريال، 10.2% من صافي الإيرادات).

أبرز البيانات المالية

التغير %	2023م	2024م	مليون ريال
28.5%	5,092.8	6,541.9	إجمالي قيمة البضائع
250.0%	84.8	106.0	عدد الطلبات (مليون طلب)
24.3%	1,784.8	2,218.6	صافي الإيرادات
21.6%	(1,379.0)	(1,677.5)	تكلفة الإيرادات
33.4%	405.8	541.2	إجمالي الربح
1.7%	22.7%	24.4%	إجمالي الربح %
22.8%	(302.9)	(372.0)	مصاريف تشغيلية
(17.6)%	48.5	39.9	إيرادات / مصاريف أخرى
(23.4)%	(32.5)	(24.9)	تكاليف التمويل والضكاة
55.1%	118.8	184.2	صافي الدخل السنوي
1.6%	6.7%	8.3%	صافي الدخل %
(17.6)%	(48.5)	39.9)	إيرادات / مصاريف أخرى
3.0%	49.5	51.0	الإهلاك والإطفاء
(23.4)%	32.5	24.9	تكاليف التمويل والضكاة
174.4%	5.0	13.8	تعديلات الخسائر الائتمانية المتوقعة
--	24.0	16.1	تعديلات الإدارة الأخرى
37.9%	181.3	250.0	الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj. EBITDA)
1.1%	10.2%	11.3%	% الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj. EBITDA)
50.0%	125.3	187.9	صافي الدخل العائد إلى مساهمي الشركة الأم

حققت مجموعة جاهز أداءً قياسيًّا في 2024م مدفوعاً بنمو قوي في الإيرادات، الزيادة في أحجام الطلبات، والتحسين في الكفاءة التشغيلية، حيث سجلت المجموعة طافي إيرادات بقيمة 2.2 مليار ٴ خلال عام 2024م، وذلك بارتفاع نسبته 24.3% على أساس سنوي، ويعود ذلك بشكل رئيسي إلى:

- ارتفاع إجمالي الطلبات بنسبة 25.0% مقارنة بالعام السابق بالتزامن مع نمو عدد العملاء النشطين بنسبة 20.7% مع استقرار في متوسط عدد الطلبات الشهري عند مستوى 4.4 طلب.
- تحسن متوسط نسبة العمولة للمجموعة من 13.5% في عام 2023م إلى 14.6% في عام 2024م من خلال التفاوض الناجح مع الشركاء الرئيسيين وتعزيز القيمة لكل معاملة.
- ارتفاع متوسط قيمة الطلب إلى 61.7 ٴ مقابل 60.1 ٴ في العام السابق، والذي تحقق من خلال توفير العروض المجمعّة التي عززت القيمة المقدمة للعملاء.

سجلت المجموعة نمواً ملحوظاً في إيرادات الإعلانات (20% على أساس سنوي) وإيرادات رسوم عمليات الدفع الإلكتروني (39.6% على أساس سنوي) داخل منصات المملكة وخارجها.

كما شهدت الإيرادات الأخرى عن طريق الشركات الجديدة التابعة للمجموعة "سول" و"كو" و"أعمال مرن" بالإضافة إلى منصة "بلو" توسعاً كبيراً على أساس سنوي (227.7%) ويعكس ذلك قدرة جاهز على تنويع وتوسيع مصادر الإيرادات بما يتجاوز خدمات التوظيف الأساسية.

تحسن هامش الربح بنسبة 1.7% ليصل إلى 24.4% في عام 2024م (22.7% في عام 2023م)، ويعود ذلك بشكل أساسي إلى الكفاءة التشغيلية مدعوماً بنمو الإيرادات. وكان التحسن في هيكل التكلفة داعماً أساسياً في مبادرات المجموعة للنمو في المدن الرئيسية داخل المملكة وخارجها.

ساهمت هذه الإنجازات، إلى جانب الإدارة المنضبطة للتكاليف، في دفع طافي الأرباح العائد إلى مساهمي الشركة الأم إلى مستوى قياسي بلغ 187.9 مليون ٴ في عام 2024م.

الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) حسب القطاع

التغير %	2023م	2024م	الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) (مليون ر.س.)
13%	257.3	291.5	نشاط منصات التحويل داخل المملكة
(22%)	(72.0)	(56.1)	نشاط منصات التحويل خارج المملكة
22%	23.8	29.0	نشاط الخدمات اللوجستية
(48%)	(27.7)	(14.5)	الأنشطة الأخرى
38%	181.3	250.0	المجموعة

خلال عام 2024م، سجلت مجموعة جاهز نمواً في الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) بنسبة 38% على أساس سنوي لتصل إلى 250.0 مليون ر.س. (11.3% من صافي الإيرادات) وذلك بفضل الأداء القوي للأعمال داخل المملكة وانخفاض الخسائر في نشاط المنصات خارج المملكة والأنشطة الأخرى.

حافظ نشاط منصات التحويل داخل المملكة العربية السعودية على اتجاه نمو ثابت، حيث بلغت الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) 291.5 مليون ر.س. في عام 2024م (15.1% من صافي الإيرادات) والذي يمثل زيادة بنسبة 13% على أساس سنوي، وقد عزز هذا النمو التوسع الاستراتيجي للمجموعة، كما أكد على كفاءة العمليات التشغيلية الأساسية واتساع نطاقها.

وفي الوقت نفسه، شهد نشاط المنصات خارج المملكة تقلصاً في الخسائر بنسبة 22% على أساس سنوي، مما يعكس كفاءة التشغيل ونمو الإيرادات في الكويت والبحرين والتقدم نحو تحقيق الربحية.

أما في نشاط الخدمات اللوجستية فقد ارتفعت الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) بنسبة 22% على أساس سنوي في عام 2024م، والتي تظهر نتائج الاستثمارات الاستراتيجية للمجموعة في توسيع أسطول شركاء التحويل وتعزيز القدرات اللوجستية والكفاءة التشغيلية لدعم نمو المجموعة وفقاً للتطورات التنظيمية.

تمكنت الأنشطة الأخرى من تقليل الخسائر المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) بنسبة 48% على أساس سنوي في عام 2024م، مما يعكس التقدم في تنويع مصادر الإيرادات عبر القطاعات الجديدة.

حافى الربح حسب القطاع

التغير %	2023م	2024م	حافى الربح للفترة (مليون ر.س)
12%	258.5	288.8	نشاط منصات التوظيف داخل المملكة
(39%)	(97.2)	(59.4)	نشاط منصات التوظيف خارج المملكة
32%	(5.9)	(7.8)	نشاط الخدمات اللوجستية
2%	(36.7)	(37.5)	الأنشطة الأخرى
55%	118.7	184.2	المجموعة

شكل حافى الربح للمجموعة 184.2 مليون ر.س في نهاية عام 2024م وذلك بارتفاع قدره 55%، ويعود هذا النمو بشكل أساسي إلى التحسن في نسب العمولة وكفاءة العروض والحملات الترويجية للعملاء نحو مجالات تلبية احتياجات العملاء بشكل أفضل إلى جانب التحكم في الإنفاق التسويقي وتقليل تكاليف التوظيف والذي ساهم في تعزيز الربحية.

أبرز البيانات الخاصة بالقطاعات لعام 2024م:

نشاط منصات التوظيف - داخل المملكة العربية السعودية²:

- سجلت منصات التوظيف في المملكة العربية السعودية 5.8 مليار ر.س في إجمالي قيمة البضائم، حيث حققت ارتفاعاً بنسبة 20.4% مقارنة بالعام السابق.
- تجاوز عدد الطلبات 90.9 مليون طلب مدعوماً بالتوسع في المدن خارج الرياض الذي حقق نمو بنسبة 33.2% مقارنة بالعام السابق.
- شهد متوسط قيمة البضائم لكل طلب ارتفاعاً كبيراً ليصل إلى 63.4 ر.س لكل طلب مقارنة بـ 60.8 ر.س لكل طلب في عام 2023م.
- سجل القطاع نمواً في الأرباح المعدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj.EBITDA) بنسبة 13% (ما يمثل 15.1% من حافى الإيرادات) مقارنة بـ 257.3 مليون ر.س (أما يمثل 15% من حافى الإيرادات) لعام 2023م.
- سجل نشاط المنصات داخل المملكة العربية السعودية حافى أرباح بقيمة 288.8 مليون ر.س وذلك بزيادة بمقدار 11% مقابل 258.5 مليون ر.س للعام السابق.

² يتمثل هذا النشاط في تقديم خدمات توظيف الأغذية والبضائم الأخرى عبر المنصات الإلكترونية للمجموعة في المملكة العربية السعودية.

نشاط منصات التحويل - خارج المملكة العربية السعودية³:

- حقق نشاط المنصات خارج المملكة العربية السعودية نمواً كبيراً في إجمالي قيمة البضائع ليصل إلى 700 مليون ريال لعام 2024م بنمو يقدر بـ 189% مقارنة بالعام السابق والتي سجلت 242 مليون ريال كما بلغ عدد الطلبات ما يقارب 14.1 مليون طلب أي بنمو 161% مقارنة بـ 5.4 مليون طلب في 2023م.
- وشهد متوسط إجمالي قيمة البضائع لكل طلب في القطاع زيادة كبيرة بنسبة 11% على أساس سنوي ليصل إلى 49.7 ريال للطلب الواحد مقارنة بـ 44.9 ريال للطلب الواحد في العام السابق بسبب التحسن في مزيج التجار وتزايد الإقبال على المنصات في الكويت والبحرين.
- ارتفع عدد المستخدمين النشطين بمعدل الضعف مقارنة بالعام السابق، مما يعكس زيادة التفاعل مع العملاء في الأسواق الحالية.
- سجل نشاط المنصات خارج المملكة العربية السعودية انخفاضاً في صافي الخسارة وذلك إلى 59.4 مليون ريال في عام 2024م ويعود ذلك بشكل أساسي إلى زيادة حجم العمليات في الكويت في عام 2024م مقارنة بحجم عمليات جزئي خلال نفس الفترة من 2023م، بالإضافة إلى التحسينات الجوهرية في اقتصاديات الوحدة بما في ذلك تحسين الإيرادات على كل طلب والتركيز على تخفيض التكاليف.

نشاط الخدمات اللوجستية⁴:

- سجل نشاط الخدمات اللوجستية أرباحاً معدلة قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (Adj. EBITDA) بقيمة تجاوزت 29.1 مليون ريال في عام 2024م مقارنة بـ 23.8 مليون ريال في العام السابق، وذلك على الرغم من الانخفاض في التسعير الداخلي تماشياً مع انخفاض التكلفة لكل طلب من شركات الخدمات اللوجستية الخارجية.
- بلغ صافي الخسارة 7.8 مليون ريال مقارنة بخسارة 5.9 مليون ريال في العام السابق ويعود ذلك بشكل أساسي إلى المخصصات المرتفعة للخسائر الائتمانية المتوقعة (ECL) على مستحقات مناديب التحويل المستقلين.
- تم توسيع أسطول شركاء التحويل على الكفالة ليضم أكثر من 3.8 ألف شريك تحويل، مما يضمن المجموعة في وضع جيد للتوافق مع الإطار التنظيمي في المملكة العربية السعودية.

³ يتمثل هذا النشاط في تقديم خدمات تحويل الأغذية والبضائع الأخرى عبر المنصات الإلكترونية للمجموعة خارج المملكة العربية السعودية.
⁴ يشمل عمليات الدعم اللوجستي وتوجيه مركبات نقل البضائع.

الأنشطة الأخرى:

- بلغ هافي الخسارة في الأنشطة الأخرى للمجموعة 37.5 مليون ٲ لعام 2024م، ويعود ذلك بشكل أساسي إلى التغيرات في تقييم القيمة العادلة لمحفظه استثمارات الأقلية في شركة اللون الأحمر إلى جانب التكاليف التوسعية القطاعات الجديدة بما في ذلك "كو"، و"سول"، و"أعمال مرن" مع استمرار التقدم في المراحل التطويرية لها.

مؤشرات الأداء الرئيسية

التغير %	2023م	2024م	مؤشرات الأداء الرئيسية
%24.2	7,024.3	8,723.7	إجمالي قيمة الطلبات (مليون ريال)
%28.5	5,092.8	6,541.9	إجمالي قيمة البضائع (مليون ريال)
%20.7	3.5	4.3	عدد المستخدمين النشطين (مليون مستخدم نشط)
%25.0	84.8	106.0	عدد الطلبات (مليون طلب)
%2.8	60.1	61.7	متوسط إجمالي قيمة البضائع لكل طلب (ريال)
%0	4.4	4.4	متوسط عدد الطلبات الشهرية لكل عميل (طلب/الشهر)
%9.8	15,878	17,432	متوسط عدد المتاجر
%18.8	38,283	45,494	متوسط عدد الفروع
(%13.1)	12.3	10.7	متوسط رسوم التحويل لكل طلب (ريال)
%11.2	8.1	9.0	متوسط العمولة لكل طلب (ريال)
%1.1	%13.5	%14.6	متوسط نسبة العمولة (%)

جاهز الدولية * Jahez International

شركة جاهز الدولية لتقنية نظم المعلومات - (شركة مساهمة مدرجة) رأس المال 104,918,030 ريال سعودي
 دبي الملك سلمان - طريق الملك عبد الله - ص.ب. 2065 الرياض 12444، السجل التجاري 1010895874
 Jahez International Company for Information Systems Technology - (Joint Stock Company)
 Capital 104,918,030 Saudi Riyals - King Salman District, King Abdullah Road -
 P.O. Box 2065 Riyadh -12444 Saudi Arabia, Commercial Registration 1010895874

T. +966 800 124 1220
info@jahez.net
www.jahezgroup.com

معلومات إضافية

- تعقد مجموعة جاهز مكالمة الأرباح لمناقشة النتائج المالية للسنة المنتهية في 31 ديسمبر 2024م في يوم الأربعاء الموافق 12 مارس 2025م الساعة 4:00 مساءً بتوقيت المملكة العربية السعودية، للحصول على تفاصيل مكالمة الأرباح يمكنكم التواصل مع البريد الإلكتروني لقسم علاقات المستثمرين: IR@jahez.net
- القوائم المالية الموحدة السنوية المنتهية في 31 ديسمبر 2024م ستكون متاحة على تطبيق علاقات المستثمرين للهواتف الذكية والأجهزة اللوحية، ومن خلال الموقع الإلكتروني للشركة:

[القوائم المالية لمجموعة جاهز](#)



حمل تطبيق جاهز لعلاقات
المستثمرين



معجم المصطلحات

إجمالي قيمة البضائع	إجمالي قيمة البضائع المباعة في سوق معين في فترة معينة، باستثناء ما يلي: أ. ضريبة القيمة المضافة على قيمة الطلب ب. إجمالي رسوم التحويل ت. ضريبة القيمة المضافة على التحويل
إجمالي قيمة الطلبات	إجمالي قيمة الطلبات المباعة في سوق معين في فترة معينة، وتشمل كل مما يلي: أ. ضريبة القيمة المضافة على قيمة الطلب ب. إجمالي رسوم التحويل ت. ضريبة القيمة المضافة على التحويل
العملاء النشطين	العملاء النشطين لفترة 180 يوم منذ آخر طلب لهم في منصة جاهز.
إجمالي الإيرادات	الإيرادات قبل أثر الاسترداد النقدي وتعويضات العملات التي يتم تبويبها في القوائم المالية كخصم من الإيرادات حسب IFRS15
نسبة العمولة	إيرادات العمولة / إجمالي قيمة البضائع

عن مجموعة جاهز

تمارس مجموعة جاهز أعمالها تحت عدة علامات تجارية عن طريق شركة جاهز الدولية والشركات التابعة لها، وتقدم من خلال منصات التقنية، خدمات عند الطلب (On-Demand Services) والتجارة السريعة (Quick Commerce) وخدمات التوصيل للميل الأخير (Last Mile Delivery) والطول الرقمية بالإضافة إلى خدمات المطابخ السحابية (Cloud kitchens) والرفوف. حيث تربط بين العملاء والمتاجر ومنايب التوصيل في 100 مدينة في المملكة بالإضافة إلى مملكة البحرين ودولة الكويت. وقد كانت منصة "جاهز"، التي أطلقت في عام 2016، واحدة من القوى الرئيسية وراء التحول في خدمات طلب وتوصيل الطعام عبر الإنترنت في المملكة، نظراً للقيمة التي أضافتها هذه الخدمة للعملاء ولانتشار الأجهزة المحمولة وثقافة التوصيل على مدار السنوات الماضية.

وفي عام 2024م، كان لدى المجموعة شبكة تضم أكثر من 45 ألف فرعاً للمتاجر، و4.3 مليون عميل نشط، وأكثر من 53 ألف شريك توصيل. وفي إطار سعيها إلى تحقيق هدفها المتمثل في الوصول إلى أكبر عدد ممكن من العملاء والمتاجر، طورت المجموعة عروض خدماتها حيث تقدم في الوقت الحالي مجموعة كبيرة من خدمات التوصيل والخدمات اللوجستية من خلال مسارات أعمالها الرئيسية المتمثلة فيما يلي:

- **منصة جاهز (Jahez):** تحتل منصة جاهز مكانة أساسية في عمليات المجموعة ووظائفها التقنية المتطورة باعتبارها مصدر طلبات للمتاجر، حيث توفر الدعم اللوجستي الكامل وعمليات تحصيل المدفوعات. ويتمثل الهدف من منصة جاهز في الربط بين المتاجر والعملاء ومنايب التوصيل في المملكة العربية السعودية ومملكة البحرين ودولة الكويت عبر تطبيق هاتف محمول سهل الاستخدام، من خلال توفير تجربة توصيل شاملة سريعة وسلسة وشبه مؤتمتة بالكامل.
- **منصة بك (PIK):** منصة تجارة سريعة (Quick Commerce) وهي جيل جديد من التجارة الإلكترونية، ويتمثل الهدف منها في ربط العملاء بالعلامات التجارية المفضلة لديهم والحصول على المنتجات المطلوبة في غضون مدة تتراوح من ساعتين إلى ثلاث ساعات مباشرة من المتجر. وقد أنشأت المجموعة منصة بك في عام 2020م بهدف توسيع نطاق أعمالها ليتجاوز توصيل الطعام، فأصبحت حالياً قادرة على تزويد العملاء بمختلف السلع، بدءاً من الأزياء ومستحضرات التجميل وصولاً إلى المعدات الحاسوبية والأجهزة.
- **منصة بلو (BLU Store):** أنشأت المجموعة (بالشراكة مع شركة نادي الهلال الاستثمارية) في عام 2022م شركة التطبيق الأزرق والتي تعمل في مجال عرض وتسويق وبيع المنتجات المختلفة التي تحمل علامات وأسماء تجارية مختلفة وتقديم الخدمات عبر الإنترنت من خلال تطبيق "متجر بلو" الإلكتروني.
- **شركة كو (Co):** استحوذت المجموعة على حصة نسبتها 60% في شركة كو في عام 2020م، كما استحوذت على حصة 40% المتبقية من الشركة خلال الربع الأول من عام 2024م، وهي عبارة عن منصة مطابخ ورفوف سحابية (Cloud Kitchens) تهدف إلى تزويد المطاعم بمساحات مطابخ لإعداد وجباتها ثم بيعها لعملائها، بالإضافة إلى مساحات لتخزين الأطعمة وغيرها من المنتجات لبيعها عبر منصات التوصيل فقط، وتعد المطابخ والرفوف السحابية نموذج عمل جديد للمتاجر، إذ تعتمد المتاجر بشكل متزايد على توصيل الأطعمة والمنتجات عبر

الإنترنت باعتباره سبيلاً لزيادة وصولها دون تحمل التكاليف الإضافية للإيجار المرتفع وطاقم الخدمة.

- **شركة لوجي (Logi):** أنشأت المجموعة شركة لوجي في عام 2021م، لتكون عامل تمكين لقطاع التجارة الإلكترونية والتوصيل من خلال تقديم الطول اللوجستية. وتهدف شركة لوجي إلى أن تكون قوة رائدة تدعم خدمة التوصيل للميل الأخير (Last Mile Delivery) في المملكة، وإلى تمكين المتاجر المحلية عبر خفض نفقاتهم التشغيلية. وستعمل لوجي أيضاً كمنصة مركزية لدعم المجموعة في احتياجاتها اللوجستية والتشغيلية.
- **شركة اللون الأحمر (Red Color):** أنشأت المجموعة شركة اللون الأحمر لتكون ذراعها الاستثماري من أجل تحقيق أهدافها التوسعية. وتستهدف المجموعة الاستثمار في القطاعات التقنية التي تستفيد من شركائها من العملاء والمتاجر ومنايب التوصيل.
- **شركة أعمال مرن (Marn):** استحوذت المجموعة على كامل حصص شركة أعمال مرن لتقنية المعلومات في يناير 2023م، والتي تمكن المتاجر من بناء بيئتها الفريدة من خلال تطوير أنظمة لأصحاب الأعمال عن طريق توفير حلول رقمية مختلفة تعمل بالترامن مع مزودي الخدمات والشركات المختلفة، يتماشى هذا الاستحواذ مع رغبة المجموعة في إضافة المزيد من القطاعات إلى أنشطتها ومواصلة نموها.
- **شركة سول (Sol):** قامت المجموعة بالاستثمار في شركة سول (Sol) وذلك بشرائها 35% من حصة الشركة، حيث انطلقت شركة سول في عام 2021 بهدف توفير المواد الأساسية والبيع بالجملة للمطاعم والمقاهي والفنادق وشركات التموين بالإضافة إلى توفير مجموعة متنوعة من السلع الغذائية والأدوات المكملة عن طريق حلول تقنية فعالة وسهلة لأصحاب المتاجر.

ملخص استثمارات المجموعة:

الشركة	النوع	القطاع	الوصف
grubtech	أقلية ملكية	منظومة متكاملة للمتاجر	تمكين المطاعم بحلول متكاملة للتعامل مع الطلبات وإعداد الطعام وتوصيله
بونات bonat	أقلية ملكية	منظومة متكاملة للمتاجر	مزود لإبرامج الولاء للمطاعم
söl	استحواذ بنسبة 35%	منظومة متكاملة للمتاجر	توريد الأطعمة والمشروبات بين الشركات (HORECA)
مربن marn	استحواذ كامل	منظومة متكاملة للمتاجر	تقديم حلول تقنية للمتاجر
Cloud Shelf eFulfillment Solutions	أقلية ملكية	الخدمات اللوجستية	خدمات التخزين والرفوف والتوزيع
Parcel	أقلية ملكية	الخدمات اللوجستية	التوصيل إلى الميل الأخير للتجارة الإلكترونية في البحرين
RedBox ريد بوكس	أقلية ملكية	الخدمات اللوجستية	مزود للخزائن الذكية كبديل للتوصيل المنزلي للتجارة الإلكترونية
BARQ	أقلية ملكية	الخدمات اللوجستية	خدمات التوصيل إلى الميل الأخير للتجارة الإلكترونية
Omniful	أقلية ملكية	الخدمات اللوجستية	تخصيص الطلبات على أساس المخزون وحلول إدارة المستودعات
سوق مبسط	أقلية ملكية	التجارة المحلية	سوق مبسط وأمن لتجارة السلع المستعملة
nana ننا	أقلية ملكية	التجارة المحلية	يقدم خدمة توصيل البقالة بسرعة
MOYASAR	أقلية ملكية	التقنية المالية	مزود لخدمات التقنية المالية

جاهز الدولية * Jahez International

شركة جاهز الدولية لتقنية نظم المعلومات - (شركة مساهمة مدرجة) رأس المال 104,918,030 ريال سعودي
 حي الملك سلمان - طريق الملك عبد الله - ص.ب. 2065 الرياض 12444، السجل التجاري 1010895874
 Jahez International Company for Information Systems Technology - (Joint Stock Company)
 Capital 104,918,030 Saudi Riyals - King Salman District, King Abdullah Road -
 P.O. Box 2065 Riyadh -12444 Saudi Arabia, Commercial Registration 1010895874

T. +966 800 124 1220
info@jahez.net
www.jahezgroup.com

إشعار هام

قد يحتوي هذا المستند على بيانات تعنر أو قد تعنر تطلعات مستقبلية، بما في ذلك بيانات حول معتقدات وتوقعات شركة جاهز ("الشركة"). هذه البيانات مبنية على خطط الشركة الحالية وتقديراتها وتوقعاتها، بالإضافة إلى توقعاتها للظروف والأحداث الخارجية، تنطوي هذه التطلعات المستقبلية على مخاطر وشكوك جوهرية وتكون صحيحة فقط في تاريخ صدورها. نتيجة لهذه المخاطر والشكوك والافتراضات، يجب على المستثمر المحتمل عدم الاعتماد بشكل مفرط على هذه البيانات التطلعية. قد تؤدي العديد من العوامل الهامة إلى اختلاف النتائج أو النواتج الفعلية عن تلك المعنر عنها في أي بيانات تطلعية، ليس من واجب الشركة، ولا تعنر الشركة، تحديث أو تعديل أي بيانات تطلعية مقدمة في هذا العرض سواء كان ذلك نتيجة معلومات جديدة، أحداث مستقبلية أو غير ذلك.

هذه الوثيقة تم إعدادها وهي تقع تحت مسؤولية الشركة فقط. لم يتم مراجعتها أو الموافقة عليها أو تأييدها من قبل أي مستشار مالي أو مدير رئيسي أو وكيل بيع أو بنك أو مكتب محتفظ به من قبل الشركة وهي مقدمة لأغراض إعلامية فقط، بالإضافة إلى ذلك، نظراً لأن هذه الوثيقة تعد ملخفاً فقط، قد لا تحتوي على جميع الشروط المادية ولا يجب أن تشكل بذاتها أساساً لأي قرار استثماري.

المعلومات والآراء الواردة هنا يعنر بأنها موثوقة وقد تم الحصول عليها من مصادر يعنر بأنها موثوقة، ولكن لا يتم تقديم أي تمثيل أو ضمان، صريحاً كان أم ضمنياً، بالنسبة للعدالة، أو الصواب أو الدقة أو المعقولية أو الاكتمال للمعلومات والآراء، لا توجد التزامات بتحديث أو تعديل هذه الوثيقة أو إخطارك في حال تعنر أي معلومات أو رأي أو تقدير أو توقع أو تقدير موضوع هنا أو أصبح غير دقيق لاحقاً.

ينصح بشدة بأن يتم طلب استشارة مستقلة فيما يتعلق بأي قضايا استثمارية أو مالية أو قانونية أو ضريبية أو محاسبية أو تنظيمية مذكورة هنا، قد تستند التحليلات والآراء الواردة هنا إلى افتراضات قد تعنر هذه التحليلات أو الآراء المعنر عنها إذا تم تغييرها، لا يشكل أي شيء وارد هنا أي تمثيل أو ضمان بشأن الأداء المستقبلي لأي أداة مالية أو التمان أو عملة أو معدل أو أي مقياس اقتصادي أو سوقي آخر، علاوة على ذلك، فإن الأداء السابق لا يعنر بالضرورة مؤشراً على النتائج المستقبلية، حيث تخلي الشركة المسؤولية عن أي خسارة ناتجة عن أو فيما يتعلق باستخدامك أو اعتمادك على هذه الوثيقة.

هذه المواد لا تشكل عرضاً للبيع أو طلباً لشراء الأوراق المالية بأي صفة قضائية.