



**بيان أرباح النتائج المالية الأولية الموحدة للنصف  
الأول من عام 2022م**

## شركة جاهز الدولية لتقنية نظم المعلومات تعلن نتائجها المالية الأولية الموحدة للنصف الأول من عام 2022م وتحقق ارتفاعاً في صافي الربح بنسبة 85.3%

الرياض، المملكة العربية السعودية، 1444/02/16هـ الموافق 2022/09/12م: أعلنت شركة جاهز الدولية لتقنية نظم المعلومات عن نتائجها المالية الأولية الموحدة للنصف الأول من عام 2022م.

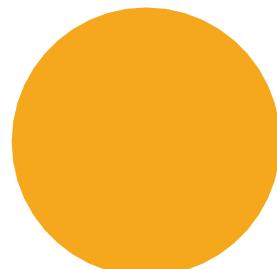
- ارتفعت الإيرادات خلال النصف الأول من عام 2022م بنسبة 59.8% مقارنة بالفترة المماثلة من العام السابق لتصل إلى 777.6 مليون ريال سعودي.
- ارتفاع مجمل الربح خلال النصف الأول من عام 2022م بنسبة 90% مقارنة بالفترة المماثلة من العام السابق ليصل إلى 179.1 مليون ريال سعودي.
- ارتفاع ربح التشغيل خلال النصف الأول من عام 2022م بنسبة 91.2% مقارنة بالفترة المماثلة من العام السابق ليصل إلى 60.1 مليون ريال سعودي.
- ارتفاع الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (EBITDA) خلال النصف الأول من عام 2022م بنسبة 93.9% مقارنة بالفترة المماثلة من العام السابق ليصل إلى 66.1 مليون ريال سعودي.
- ارتفاع صافي الربح خلال النصف الأول من عام 2022م بنسبة 85.3% مقارنة بالفترة المماثلة من العام السابق ليصل إلى 53.2 مليون ريال سعودي.

**يعود سبب الارتفاع في صافي الربح خلال النصف الأول من عام 2022م مقارنة بالفترة المماثلة من العام السابق بنسبة 85.3% بشكل رئيسي إلى الأسباب التالية:**

حققت مجموعة جاهز ارتفاع في صافي الربح بعد الزكاة ليبلغ 53.2 مليون ريال سعودي خلال النصف الأول من عام 2022م، بزيادة قدرها 85.3% مقارنة بـ 28.7 مليون ريال سعودي في الفترة المماثلة من العام السابق، ويعود سبب هذا الارتفاع بشكل رئيسي إلى:

- ارتفاع الإيرادات بنسبة 59.9% خلال النصف الأول من عام 2022م نتيجة ارتفاع إيرادات التوصيل وارتفاع إيرادات العمولة بمقدار 159.5 مليون ريال على التوالي وذلك يعود إلى:

- ارتفاع إجمالي قيمة البضائع في النصف الأول 2022م بنسبة 36.5% ليصل إلى 2.0 مليار ريال سعودي و ذلك لزيادة عدد الطلبات في النصف الأول من عام 2022م بنسبة 45.5% ليصل إلى 31.5 مليون طلب مقارنة بـ 21.6 مليون طلب للفترة المماثلة من العام السابق نتيجة زيادة متوسط عدد العملاء بنسبة 48.1% في النصف الأول من عام 2022م مقارنة بالفترة المماثلة من العام السابق على الرغم من الانخفاض الطفيف في متوسط عدد الطلبات الشهرية لكل عميل ليصل إلى 4.5 طلب في النصف الأول من عام 2022م مقارنة بـ 4.6 طلب للفترة المماثلة من العام السابق ، في حين انخفض متوسط إجمالي



قيمة البضائع لكل طلب في النصف الأول من عام 2022م ليصل إلى 63.2 ريال مقارنة بـ 67.4 ريال في الفترة المماثلة من العام السابق.

- ارتفاع متوسط نسبة العمولة من المتاجر في النصف الأول من عام 2022م لتصل إلى 12.3% مقارنة بـ 11.2% في الفترة المماثلة من العام السابق. بالإضافة إلى الزيادة في متوسط عدد المتاجر المسجلة ليصل إلى 7,879 مطعم في النصف الأول من عام 2022م مقارنة بـ 4,742 مطعم للفترة المماثلة من العام السابق.

- ارتفاع مجمل الربح بنسبة 90% على الرغم من ارتفاع تكلفة الإيرادات بنسبة 52.6% ويعود ذلك إلى ارتفاع إجمالي تكاليف التوصيل والعمليات تماشياً مع ارتفاع حجم الطلبات خلال النصف الأول من عام 2022م.

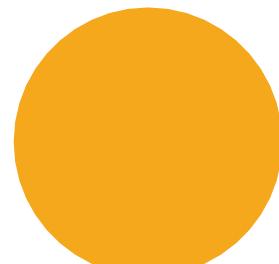
- ارتفاع ربح التشغيل بنسبة 91.2% على الرغم من ارتفاع مصاريف الأبحاث والتطوير بنسبة 243.7 وذلك تماشياً مع استراتيجية الشركة بزيادة الإنفاق على تطوير منصاتها وتحسين تجربة العملاء وارتفاع المصاريف العمومية والإدارية بنسبة 226.4% وذلك لزيادة عدد الموظفين تماشياً مع ارتفاع حجم الطلبات والتوسيع الجغرافي بالإضافة للتوسيع في أنشطة الشركات التابعة وبالأخص شركة الحلول المساعدة للخدمات اللوجستية "لوجي".

- بلغت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء (EBITDA) للنصف الأول من عام 2022م مبلغ 66.1 مليون ريال مقابل 34.1 مليون ريال للفترة المماثلة من العام السابق وذلك بارتفاع قدره 93.9%.

## وقال الأستاذ غصاب بن سلمان بن منديل الرئيس التنفيذي لشركة جاہز الدولية:

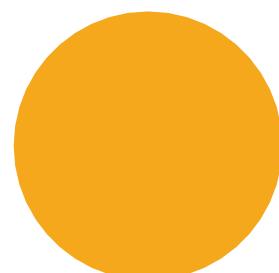
"تواصل المجموعة - ولله الحمد - في تحقيق نتائج إيجابية والحفاظ على مستوى عالي من الإيرادات وصافي الربح خلال النصف الأول من عام 2022م، وينسب هذا التطور للإداء القوي وارتفاع مستوى الكفاءة التشغيلية، بالإضافة إلى الزيادة في كل من العملاء وعدد الطلبات ومتوسط عدد المتاجر المسجلة في منصات المجموعة.

وأضاف على "أن الإدارة عازمة على الاستفادة من الفرص المتاحة في القطاع بما يتوافق مع رؤية الشركة واستراتيجيتها في التوسيع الجغرافي في المنطقة، حيث قامت الشركة بافتتاح أعمالها التجارية في مملكة البحرين كجزء من خططها لتوسيع قدراتها التشغيلية في دول مجلس التعاون الخليجي. بالإضافة إلى التنوع في قاعدة أعمال الشركة عن طريق تشغيل شبكة المطابخ السحابية التي ارتفعت من موقع واحد آخر سنة 2021 إلى 5 مواقع بتاريخ 30-6-2022، بالإضافة إلى المضي قدماً في خطط الاستحواذ، وفي هذا الإطار وقعت الشركة مذكرة تفاهم للاستحواذ الكامل على شركة "ذا شيفز إس بي في إل تي دي" المالكة لشركة "أفضل الطهاة لتقديم الوجبات" وهي الشركة المشغلة لتطبيق "ذا شيفز" للتوصيل الطعام والحلويات والورود والعطور والذي يخدم عدة مدن في المملكة العربية السعودية، كما وقعت



الشركة عرض للستحواذ الكامل على شركة "أعمال مرن لتقنية المعلومات" والذي يقدم خدمات تقنية حديثة لتمكين التجار من النمو في قطاع الأعمال".

وأختتم قائلًا "نؤمن في جاهز بأهمية زيادة وتنوع الاستثمارات واغتنام فرص النمو المتوقعة في قطاع توصيل الطلبات، فضلاً عن استمرارنا بالتركيز على الابتكار ورفع الكفاءات الوطنية عبر كافة أعمال المجموعة بما ينسجم مع مستهدفات رؤية المملكة العربية السعودية 2030".



## مؤشرات الأداء الرئيسية

الفترة المنتهية في 30 يونيو 2022	الفترة المنتهية في 30 يونيو 2021	مؤشرات الأداء الرئيسية
2,707,929,458	1,979,285,702	إجمالي قيمة الطلبات*
1,990,392,517	1,458,360,417	إجمالي قيمة البضائع
31,491,785	21,649,523	عدد الطلبات (طلب)
63.2	67.4	متوسط إجمالي قيمة البضائع لكل طلب (ريال سعودي)
4.5	4.6	متوسط عدد الطلبات الشهرية لكل عميل
7,879	4,742	متوسط عدد المتاجر
18,618	12,147	متوسط عدد الفروع
14.7	14.0	متوسط رسوم التوصيل لكل طلب (ريال سعودي)
7.8	7.6	متوسط العمولة لكل طلب (ريال سعودي)
12.3%	11.2%	متوسط نسبة العمولة (%)
23.0%	19.4%	هامش مجمل الربح
8.5%	7.0%	هامش الأرباح / (خسارة) قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء
6.8%	5.9%	هامش صافي ربح/ (خسارة) السنة
5.4%	15.3%	العائد على حقوق الشركاء
4.0%	5.8%	العائد على إجمالي الموجودات

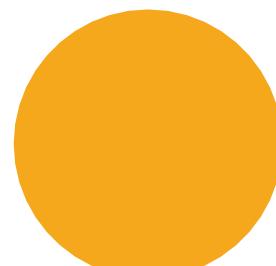
(\*) قيمة الطلبات التي تم دفعها من طرف العميل شاملة لرسوم التوصيل ولضريبة القيمة المضافة

## عن شركة جاهز الدولية لتقنية نظم المعلومات

تمارس شركة جاهز الدولية لتقنية نظم المعلومات أعمالها تحت العلامة التجارية "جاہز"، وتقديم خدمات عند الطلب (last mile delivery) وخدمات التجارة السريعة (on-demand services) (Quick commerce) من خلال منصتها التقنية، حيث تربط بين العملاء والمتاجر ومنذيب التوصيل في 50 مدينة في المملكة. وقد كانت منصة "جاہز" ، التي أطلقت في عام 2016، واحدة من القوى الرئيسية وراء التحول في خدمات طلب وتوصيل الطعام عبر الإنترنت في المملكة، نظراً للقيمة التي أضافتها هذه الخدمة للعملاء ولانتشار الأجهزة المحمولة وثقافة التوصيل على مدار السنوات الماضية.

وبنهاية النصف الأول من عام 2022م، كان لدى المجموعة شبكة تضم أكثر من 19,900 فرعاً للمتاجر، و 2.4 مليون عميل نشط، و 52,400 مندوب توصيل. وفي إطار سعيها إلى تحقيق هدفها المتمثل في الوصول إلى أكبر عدد ممكن من العملاء والمتاجر، طورت المجموعة عروض خدماتها حيث تقدم في الوقت الحالي مجموعة كبيرة من خدمات التوصيل والخدمات اللوجستية من خلال مسارات أعمالها الخمسة الرئيسية المتمثلة فيما يلي:

- **منصة جاهز (Jahez):** تحل محل منصة جاهز مكانة أساسية في عمليات المجموعة ووظائفها التقنية المتطرفة باعتبارها مصدر طلبات للمتاجر، حيث توفر الدعم اللوجستي الكامل وعمليات تحصيل المدفوعات. ويتمثل الهدف من منصة جاهز في الرابط بين المتاجر والعملاء ومنذيب التوصيل عبر تطبيق هاتف محمول سهل الاستخدام، من خلال توفير تجربة توصيل شاملة سريعة وسلسة وشبيه مؤتمته بالكامل.
- **منصة بك (PIK):** منصة تجارة سريعة (Quick Commerce) وهي جيل جديد من التجارة الإلكترونية، ويتمثل الهدف منها في ربط العملاء بالعلامات التجارية المفضلة لديهم والحصول على المنتجات المطلوبة في غضون مدة تتراوح من ساعتين إلى ثالث ساعات مباشرة من المتجر. وقد أنشأت المجموعة منصة بك في عام 2020 م بهدف توسيع نطاق أعمالها ليتجاوز توصيل الطعام، فأصبحت حالياً قادرة على تزويد العملاء بمختلف السلع، بدءاً من الأزياء ومستحضرات التجميل وصولاً إلى المعدات الحاسوبية والأجهزة.
- **شركة كوكيشنز (CoKitchens):** استحوذت المجموعة على حصة نسبتها 60% في شركة كوكيشنز في عام 2020م، وهي عبارة عن منصة مطابخ سحابية (Cloud Kitchens) تهدف إلى تزويد المطاعم بمساحات مطابخ لإعداد وجباتها ثم بيعها لعملائها عبر منصات التوصيل فقط. وتعد المطابخ السحابية نموذج عمل جديد للمطاعم، إذ تعتمد المطاعم بشكل متزايد على توصيل الطعام عبر الإنترنت باعتباره سبيلاً لزيادة وصولها دون تحمل التكاليف الإضافية للإيجار المرتفع وطاقة الخدمة.
- **شركة لوجي (Logi):** أنشأت المجموعة شركة لوجي في عام 2021م، لتكون عامل تمكين لقطاع التجارة الإلكترونية والتوصيل من خلال تقديم الحلول اللوجستية. وتهدف شركة لوجي إلى أن تكون قوة رائدة تدعم خدمة التوصيل للميل الأخير (last mile delivery) في المملكة، وإلى تمكين المتاجر المحلية عبر خفض نفقاتهم التشغيلية. وستعمل لوجي أيضاً كمنصة مركبة لدعم المجموعة في احتياجاتها اللوجستية والتشغيلية.



- شركة اللون الأحمر (Red Color): أنشأت المجموعة شركة اللون الأحمر لتكون ذراعها الاستثماري من أجل تحقيق أهدافها التوسعية. و تستهدف المجموعة الاستثمار في القطاعات التقنية التي تستفيد من شركائها من العملاء والمتجزء ومناديب التوصيل.

